

**الجامعة قسنطينة 3**

**كلية الإعلام و الاتصال و السمعي البصري**  
**قسم العلاقات العامة**

**تخصص اتصال و علاقات عامة**

**دليل مقابلة حول:**

### **دور الاتصال التسويقي في تحسين خدمات المؤسسة المبنائية**

من إشراف الأستاذ  
حجاج حسان

من إعداد الطلبة:  
حمودي نصيرة  
كريد مصطفى

**السنة الجامعية: 2013/2014**

## فهرس المحتوى

4-1.....	مقدمة.....
الفصل الأول: موضوع الدراسة و إطارها النظري	
أولاً/ إشكالية الدراسة	
4.....	الإشكالية..... -1
6.....	أهمية الدراسة..... -2
6.....	أسباب الدراسة..... -3
6.....	- الأسباب الذاتية..... -1-3
7.....	- الأسباب الموضوعية..... -2-3
7.....	أهداف الدراسة..... -4
8.....	الدراسات المشابهة..... -5
8.....	- الدراسة الأولى..... -1-5
11.....	- الدراسة الثانية..... -2-5
12.....	- الدراسة الثالثة..... -3-5
14.....	الفرضيات..... -6
15.....	تحديد المفاهيم..... -7
15.....	- الاتصال..... -1-7
15.....	- التسويق..... -2-7
16.....	- المؤسسة..... -3-7
16.....	- الخدمة..... -4-7
16.....	- الاتصالات التسويقية..... -5-7

16.....	-8	الإطار النظري للدراسة.....
17.....	-8	- النظرية الوظيفية.....
18.....	-8	-تعريف النظرية الوظيفية.....
		<b>ثانيا / الإجراءات المنهجية للدراسة.</b>
21.....	-1	مجال الدراسة.....
21.....	-1-1	-المجال المكاني.....
22.....	-1-2	-المجال الزماني.....
22.....	-2	منهج البحث.....
22.....	-1-2	-المنهج.....
23.....	-3	مجتمع البحث و اختيار العينة.....
23.....	-4	أدوات جمع البيانات.....
23.....	-1-4	-الاستبيان.....
24.....	-2-4	-المقابلة.....
25.....	-3-4	-الملاحظة.....
		<b>الفصل الثاني / الاتصال و الاتصال المؤسساتي و التسويق</b>
27.....	-1	الاتصال.....
27.....	-1-1	-تعريف الاتصال.....
29.....	-2-1	-أنواع الاتصال.....
36.....	-3-1	-أهمية الاتصال.....
38.....	-2	الاتصال المؤسساتي.....
38.....	-1-2	-تعريف الاتصال المؤسساتي.....
38.....	-2-2	-أهمية الاتصال المؤسساتي.....

39.....	3-2
41.....	4-2
42.....	5-2
43.....	3
43.....	1-3
44.....	2-3
47.....	3-3
50.....	4-3
51.....	5-3

### **الفصل الثالث / الاتصالات التسويقية**

54.....	1
54.....	1-1
56.....	2-1
59.....	3-1
61.....	4-1
63.....	5-1
66.....	2
66.....	1-2
67.....	2-2
68.....	3-2
70.....	4-2

### **الفصل الرابع / فعالية الاتصالات التسويقية في تحسين الخدمات.**

76.....	1
76.....	1-1
77.....	2-1

79.....	3-1 جوانب العلاقات الاتصالية في الخدمات.....
80.....	2- المزيج التسويقي و تحسين فعاليته في مجال الخدمات.....
80.....	2-1- مفهوم الفعالية.....
83.....	2-2- الإشهار و تحسين فعاليته في الخدمات.....
87.....	3-2 العلاقات العامة و فعاليتها في الخدمات.....
87.....	4-2 ترويج المبيعات و فعاليته في الخدمات.....
90.....	5-2 البيع الشخصي و فعاليته في الخدمات.....

#### **الفصل الخامس / المؤسسة المبنائية:**

93.....	1- ما هي المؤسسة المبنائية.....
93.....	1-1 نظرة تاريخية للمجمع المبنائي لسككدة.....
95.....	1-2-تعريف المؤسسة المبنائية لسككدة.....
97.....	3-1 نظرة مختصرة عن المبناء.....
101.....	2- بنية المؤسسة المبنائية.....
102.....	1-2- الهيكل التنظيمي للمؤسسة المبنائية EPS.....
106.....	3- أهداف و وظائف و مكانة المؤسسة المبنائية لسككدة.....
106.....	3-1- أهداف المؤسسة المبنائية لسككدة.....
106.....	3-2- وظائف المؤسسة المبنائية لسككدة.....
107.....	3-3- مكانة المؤسسة المبنائية لسككدة.....
107.....	4- واقع الاتصال في المؤسسة المبنائية.....
107.....	4-1- الاتصال في المؤسسة EPS.....
108.....	4-2- أشكال الاتصال في المؤسسة EPS.....
109.....	4-3- مراحل العملية الاتصالية في المؤسسة.....
109.....	4-4- وسائل العملية الاتصالية في المؤسسة.....

5 - الاتصال التسويقي في المؤسسة المينائية لسككية EPS	110.....
5-1- المزيج الاتصالي التسويقي للمؤسسة المينائية.....	111.....
6 - الاتصال التسويقي و الخدمة في المؤسسة المينائية.....	117.....
6-1- أهمية الاتصال التسويقي في المؤسسة المينائية.....	119.....
6-2- مراحل عملية الاتصال التسويقي في المؤسسة المينائية.....	119.....
6-3- الصعوبات التي تواجه العمل التسويقي في المؤسسة المينائية.....	119.....

**الفصل السادس / التحليل الكمي و الكيفي لاستماراة الاستبيان:**

1 - تحليل و تفسير البيانات الأولية.....	120.....
1-1- تحليل الاستماراة.....	120.....
2 - نتائج الدراسة.....	146.....
2-1- النتائج على ضوء الفرضيات.....	146.....
2-2- النتائج العامة.....	147.....

. خاتمة.

. المراجع.

. الملحق.

. الملخصات.