الجمهورية الجزائرية الديموقراطية الشعبية وزارة التعليم العالي والبحث العلمي جامعة صالح بوبنيدر قسنطينة 3



كلية علوم الاعلام والاتصال والسمعي البصري

القسم: اتصال وعلاقات عامة

الرقم التسلسلي:

الرمز:

مذكرة ماستر

الشعبة: علوم الإعلام والاتصال تخصص: علاقات عامة

دور التسويق السياحي في الترويج للخدمات الفندقية دراسة ميدانية على فندق بربروس بجيجل

مذكرة مكملة لنيل شهادة الماستر في علوم الإعلام والاتصال

من اعداد الطالبات: تحت اشراف:

• نسرین بولدیاب • د/ سلیم بولحیة

إيمان بوعزيز

• زينب بولجويجة

السنة الجامعية: 2022/2021

دورة جوان 2022

الملخص:

تمحورت إشكالية دراستنا حول الدور الذي يلعبه التسويق السياحي في الترويج للخدمات الفندقية لما له من أهمية في جذب انتباه السياح لزيارة المناطق السياحية بالدولة والعمل على تلبية حاجاتهم ورغباتهم حيث انطلقنا من التساؤل الرئيسي:

كيف يساهم التسويق السياحي في الترويج للخدمات الفندقية الميكون مجال دراستنا المكاني في ولاية جيجل وذلك "بالمؤسسة الفندقية بربروس" وقد اعتمدنا على المنهج الوصفي التحليلي من خلال تفسير وتحليل مختلف البيانات الكمية والكيفية ومن بين الأدوات التي تم الاعتماد عليها: المقابلة والاستبيان كأدوات رئيسية للدراسة وتكونت عينة الدراسة من 30 مفردة من زبائن الفندق محل الدراسة ومن أبرز النتائج المتواصل إليها أن التسويق السياحي يساهم في تطوير الخدمات السياحية من خلال دراسة رغبات السياح وتحسين الخدمات بما يحقق رضاهم.

الكلمات المفتاحية: التسويق السياحي، الترويج، الخدمة الفندقية.

Résumé:

Notre étude porte sur le rôle que joue le marketing touristique dans la promotion des services hôteliers. En raison de son importance, en influençant et en attirant les touristes à visiter les lieux touristiques en travaillant d'avantage pour satisfaire leurs besoins et leurs désirs.la principale question de notre étude est de savoir :

Comment le marketing touristique que contribue il à la promotion des services hôteliers ?

Notre étude a en lieu à Jijel à l'hôtel BARBAROUS ROYAL nous nous sommes appuyées sur l'approche des criptive à travers l'interprétation et l'analyse de diverses données quantitative et qualitatives, parmi les outils retenus à notre étude figuont l'entretien et le questionnaire comme indices principaux.

L'échantillon de l'étude à porte sur un nombre de 30 clients.

L'un des résultats les plus importants obtenus économiquement et que le marketing touristique contribue au développement des service touristique s'appuyant sur des méthodes promotionnelles afin d'obtenir les satisfactions des touristes.

Mots clés: marketing touristique, promotion, service hôtelier.

Summary:

Our study deals whith the role that tourism marketing plays in promoting

of hotel services because of its importance through influencing and attracting

tourists to visit tourist places and working to satisfy the needs and desires of

tourists. The main question in our study is:

How does tourism marketing contribute to promoting of hotel services?

Our study was in the state of Jijel, exactly at BARBAROUS ROYAL hotel,

we have relied on the descriptive approachs through the interpretation and

analysis of various quantitative and qualitative data, among the tools that wille

be adopted as necessary tolls for aur study are the interview. And the

questionnaire as the main tooles. The study sample consisted of 30 hotel

clients. One of the most prominent results reached is that tourism marketing

contributes to the development of tourism services by relying on promotional

methods in order to achive tourism satisfaction.

Keywords: tourism marketing, promotion, hotel service.

86

فهرس المحتوبات

	شكر وتقدير		
	الإهداء		
	فهرس المحتويات		
	فهرس الجداول		
	فهرس الأشكال		
Í	مقدمة		
الفصل الأول: الإطار المنهجي للدراسة			
3	1: بناء موضوع الدراسة		
4-3	1-1 الإشكالية		
4	2-1 أسباب اختيار الموضوع		
4	3-1 أهمية الدراسة		
4	4-1 أهداف الدراسة		
7-4	5-1 تحديد المفاهيم		
12-7	6-1 الدراسات السابقة		
12	2- الإجراءات المنهجية للدراسة		
12	1-2 المنهج المستخدم		
13-12	2-2 مجتمع البحث والعينة		
14-13	3-2 أدوات جمع البيانات		
15-14	4-2 مجالات الدراسة		
16-15	5-2 المقاربة النظرية		
18-17	التهميش		
الفصل الثاني: التسويق السياحي			
20	تمهيد		
20	2− 1− تعريف التسويق السياحي		

1 خصائص التسويق السياحي2 خصائص التسويق السياحي	-2
-3- أهداف التسويق السياحي31	-2
-4- أهمية التسويق السياحي	-2
-5- العناصر التي يجب أن يتضمنها التسويق السياحي	-2
-6- الأجهزة المسؤولة عن التسويق السياحي	-2
-7- المزيج التسويقي السياحي	-2
-8- اتجاهات التسويق السياحي الحديثة	-2
(صة	خا
ىيش	تهد
الفصل الثالث: الترويج للخدمات الفندقية	
0 کتر	تم
0 مفهوم الخدمة الفندقية. -1 مفهوم الخدمة الفندقية.	-3
-2- التطور التاريخي لصناعة الإقامة الفندقية	-3
-3- خصائص الخدمة الفندقية	-3
-4– أهمية الخدمة الفندقية	-3
-5– أبعاد جودة الخدمة الفندقية	-3
-6− المزيج الترويجي الفند <i>قي</i>	-3
-7− الترويج للخدمات الفندقية عبر الأنترنت	-3
(صة	خا
ميش	ته
الفصل الرابع: الإجراءات الميدانية لموضوع الدراسة	
77	تم
-1- التعريف بفندق بربروس رويال	-4
-2- معالجة البيانات الميدانية	-4
-2-1 معالجة البيانات الميدانية المتعلقة بالتساؤل الفرعي الأول	-4
-2-2 معالجة البيانات الميدانية المتعلقة بالتساؤل الفرعي الثاني 49	-4

4–2–3 معالجة البيانات الميدانية المتعلقة بالتساؤل الفرعي الثالث	59-52
4-3- نتائج الدراسة	61-60
4-4- التوصيات	62
خاتمة	64
نائمة المصادر والمراجع	68-65
لملاحق	83-69
لملخص	86-84