

الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية

وزارة التعليم العالي و البحث العلمي

جامعة قسنطينة - 3



كلية علوم الإعلام و الاتصال و السمعي البصري

قسم الاتصال و العلاقات العامة

الرقم التسلسلي:

الرمز:

مذكرة ماستر

التخصص: اتصال و علاقات عامة

الشعبة:

تقنيات الاتصال الحديث في المؤسسة التجارية

دراسة ميدانية بمؤسسة: الجزائرية للمياه "ADE"

تحت إشراف الأستاذة:

من إعداد الطالبین:

مفيدة طاير

❖ بولمناجل هاجر

❖ خليفی فریال

السنة الجامعية: 2015 / 2016

دورة جوان

فهرس المحتويات:

III	مقدمة:.....
الفصل الأول: الإطار النظري و المنهجي للدراسة		
2	- تحديد المشكلة.....
4	- أهمية الدراسة.....
4	- أسباب اختيار الموضوع.....
5	- أهداف الدراسة.....
8	- الفرضيات.....
5	- الدراسات السابقة.....
10	- تحديد المفاهيم.....
15	- المنهج المستخدم
16	- أدوات الدراسة
17	- منظور الدراسة..... -10
الفصل الثاني: تقنيات الاتصال الحدثي في العلاقات العامة		
24	1- العلاقات العامة:.....
24	1-1 مفهوم العلاقات العامة.....
24	1-2 وظائف العلاقات العامة.....
24	1-3 أهداف العلاقات العامة.....
25	2- صورة المؤسسة:
25	2-1 مفهوم صورة المؤسسة.....
25	2-2 أنواع صورة المؤسسة
26	2-3 مكونات صورة المؤسسة.....
27	2-4 برامج تكوين صورة المؤسسة.....
31	3- الاتصال الحدثي:.....
31	3-1 نشأة الاتصال الحدثي.....
31	3-2 مفهوم الاتصال الحدثي.....

32.....	3-3 أشكال الاتصال الحدثي
37.....	4-3 مجالات الاتصال الحدثي
37.....	5-3 أهداف الاتصال الحدثي
39.....	6-3 العناصر المكونة للحدث.....
40.....	7-3 كيفية إعداد حدث بشكل جيد.....
40.....	8-3 سلبيات و ايجابيات الاتصال الحدثي.....

الفصل الثالث: الدراسة الميدانية

45.....	1- مجالات الدراسة:.....
45.....	1-1 المجال المكاني.....
52.....	1-2 المجال البشري.....
54.....	1-3 المجال الزمني.....
55.....	2- عرض و تحليل البيانات
80.....	3- نتائج الدراسة:.....
80.....	1-3 النتائج العامة.....
81	2- النتائج في ضوء الأهداف.....
82	3- النتائج في ضوء الفرضيات.....
85	خاتمة
87.....	قائمة المراجع.....
91.....	الملاحق.....

ملخص الدراسة:

تناولت دراستنا موضوع تقنيات الاتصال الحدثي في المؤسسة التجارية، واختربنا كميدان لهذه الدراسة "مؤسسة الجزائرية للمياه" قسنطينة، حيث سعينا من خلالها إلى الكشف عن كيفية استخدام الاتصال الحدثي من أجل تحسين صورة المؤسسة و الوسائل الحديثة المستخدمة في ذلك بالإضافة إلى التعرف على مكانته في الإستراتيجية الاتصالية للمؤسسة.

وقد اعتمدنا في إجراء هذه الدراسة على النظرية البنائية الوظيفية و منهج دراسة الحالة لأنه يسمح لنا باستخدام العديد من أدوات البحث كالاستماراة، المقابلة و الملاحظة كأدوات لجمع البيانات.

و خلصنا إلى نتيجة مفادها أن اعتماد المؤسسة على الأبواب المفتوحة، و المعارض كوسائل للاتصال الحدثي تساهم بشكل كبير في التعريف بالمؤسسة و خلق سمعة و صورة طيبة عنها

الكلمات المفتاحية:الاتصال الحدثي، الأبواب المفتوحة، المعارض، الصورة و السمعة،
الإستراتيجية الاتصالية.

Le résumé :

Dans ce travail nous nous sommes intéressées aux techniques de la communication événementielle dans l'entreprise commerciale et comme un échantillon la société: « l'Algérienne Des Eaux -Constantine ». où nous avons cherché à découvrir le rôle de la communication événementielle pour promouvoir l'image de l'entreprise, et les moyens misent en œuvres, et sa place dans la stratégie de communication de l'entreprise.

Nous avons utilisées dans ce travail, la théorie «fonctionnelle structurelle » et la méthode de « l'étude de cas » qui permet d'utiliser plusieurs outils de recherche comme : le questionnaire, l'entretien, et l'observation.

En conclusion nous avons constaté que la dépendance sur « les portes ouvertes et les foires » comme des techniques événementielles contribuent de manière significative à faire connaître l'entreprise et à la création d'une bonne image et réputation

Mots clé: la communication événementielle/ les portes ouvertes/ les foires/ l'image et la réputation/ la stratégie de communication.